



EJECUTIVO DE VENTAS

Fecha de Publicación: 16/04/2024

Fecha límite de recepción de CV: Permanente

Vacante: Ejecutivo de ventas

Breve descripción del puesto: Promover los diferentes programas educativos ofertados por ISU Universidad para la prospección y captación de alumnos interesados en matricularse con nosotros.

Principales responsabilidades:

1. Realizar visitas a empresas, escuelas y ferias escolares para la captación de potenciales alumnos a inscribirse en nuestros programas educativos.
2. Brindar la información requerida por los alumnos, padres o tutores sobre nuestros programas educativos y procesos necesarios para inscripción.
3. Seguimiento y cierre de inscritos.

Escolaridad: Licenciatura en administración de empresas, administración turística o afín.

Edad: 18 años en adelante.

Experiencia: Mínima de 2 años en ventas de intangibles.

Habilidades / Competencias:

- Facilidad de comunicación verbal y escrita.
- Actitud de servicio.
- Habilidad de organización y manejo de tiempo.
- Manejo de paquetería Office.
- Experiencia en manejo de CRM (Deseable).

Modalidad de trabajo: Presencial

Envía tu solicitud de empleo o CV al correo isureclutamiento@isu.edu.mx

ATENTAMENTE

Dirección de Capital Humano

“Educar para servir, nuestro compromiso”

25 sur 702 Col. La Paz
C.P. 72160 Puebla, Pue., México
T. 222 296 7339